

Business Development Manager (m/w/d) (09/09/01)

Ort: Aschheim (Bayern) Kategorie: IT / Informationstechnologie

- **Locations**

[Dornach bei München, Germany / Germany](#)

- **Time type**

Full time

- **Team**

[Sales](#)

-

Business Development Manager (w/m/d) Amazon Web Services

Wer heutzutage noch nicht in der Cloud ist, muss doch unter einem Stein leben. Siehst du auch so? Dazu fachsimpelst du auch gerne mit deinen Kund*innen und nach einem Gespräch mit dir sind sie plötzlich wahre Cloud-Enthusiast*innen? Klar, weil du nicht nur begeistern kannst sondern auch kompetent bist. Weil du es schaffst, deine Partner- und Kundenunternehmen da abzuholen, wo sie sind (unter dem Stein). Und sie dorthin begleitest, wo sie dank dir hinmöchten: in die (AWS) Cloud. Konkret sieht das bei uns dann so aus...

Ihre Aufgaben

- Du behältst den Überblick über deinen Markt und entwickelst deine eigene Vertriebsstrategie
- Du bist ständig im Austausch mit AWS, Partnern und Endkunden und baust dir so dein Netzwerk auf
- Du begleitest AWS Migrationsprojekte zusammen mit einem interdisziplinären Team und bist maßgeblich am Enablement deiner Partner beteiligt
- Du generierst neues Business und erreichst so deine Quartals- und Jahresziele
- Du weißt natürlich, dass auch Forecast-Meetings, Präsentationen, Angebote und RFPs zu deinen Aufgaben gehören



Ihr Profil

- Seit 2 oder mehr Jahren bist du im Cloud- oder Professional and Managed Services-Sales zu Hause
- Das Partner Sales Business sowie die Begriffe MAP und OLA sind dir nicht fremd
- Du bist zu 10% reisebereit
- Deine Deutsch- und Englischkenntnisse sind fließend
- Absoluter Pluspunkt: du hast schon die AWS Cloud Practitioner- oder sogar Associate-Zertifizierung abgeschlossen



Das bieten wir Ihnen

Unsere Benefits! Obstkorb kann doch jeder – wir bieten dir noch so viel mehr:

Vielfältige Möglichkeiten zur Weiterbildung und Entwicklung

- Fundierte Einarbeitung inklusive individuellem Entwicklungsplan
- Fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten als auch Kurse und Seminare zur persönlichen Weiterentwicklung
- Kostenloser Zugang zu „LinkedIn Learning“ für alle Mitarbeiter*innen

Flexibles Arbeitszeitmodell für eine gesunde Work-Life-Balance

- Hybrides Arbeitsmodell mit einem Mix aus Homeoffice und Büro
- 30 Tage Urlaub
- 38,5 Stunden Wochenarbeitszeit auf Vertrauensbasis
- Mobiles Arbeiten aus dem EU-Ausland

Betriebliches Gesundheitsmanagement

- Moderne Arbeitsplätze mit höhenverstellbaren Tischen, ergonomischen Stühlen sowie zwei Bildschirmen an allen Büro-Arbeitsplätzen
- Betriebsarzt am Standort, Impfmöglichkeiten, Vorsorgeuntersuchungen
- Interne Sportkurse, Firmenfitness mit dem Kooperationspartner qualitrain, u. a.
- Unterstützung aller Mitarbeiter*innen (inkl. Angehörige) durch den Familien-Service LifeWorks

Weitere Benefits, von denen Du bei uns profitieren kannst

- Bezuschusste Kantine sowie Kaffeebar im Haus mit wechselnden Angeboten
- Kostenlose Kaffeeautomaten und Wasserspender
- Vergünstigter Mitarbeiterereinkauf sowie regelmäßige Sonderverkaufsaktionen
- Bezuschussung von vermögenswirksamen Leistungen und betrieblicher Altersvorsorge
- Kostengünstiger Wäscheservice sowie Post & Paketservice im Haus
- Bikeleasing

Was für uns außerdem selbstverständlich ist:

Wir setzen auf ein vielfältiges Team, in dem wir Menschen mit all ihren Facetten wertschätzen! In diesem Sinne freuen wir uns über Bewerbungen von Menschen mit Behinderung und ihnen Gleichgestellten.



Mein Arbeitgeber

Wer ist Ingram Micro überhaupt und was tun wir hier?

Wir glauben an eine technologische Zukunft mit faszinierenden neuen Möglichkeiten. Wir sind das Bindeglied zwischen Hersteller und Fachhandel im Bereich Informations- und Telekommunikationstechnologie. Dabei agieren wir eher im Hintergrund, doch ohne uns würden viele Produkte und Lösungen den Weg zum User nicht finden. Seit 45 Jahren sind wir einer der Marktführer unserer Branche mit weltweit rund 24.000 Kolleg*innen, die jeden Tag den digitalen Wandel mitgestalten – mit Überzeugung, Herzblut und viel Engagement. [Hier](#) findest du außerdem noch mehr Infos zu unserer Partnerschaft mit AWS. Besuche uns gerne auch auf unserer [Karriereseite](#) und auf [LinkedIn](#).

Bewerbungen direkt an:

Eva.Schunk@ingrammicro.com

