

MITARBEITER

VERTRIEBSUNTERSTÜTZUNG – SALES SUPPORT SPECIALIST (m/w/d)

(09/01/05)

Ort: Stutensee (Baden-Württemberg) Kategorie: Vertrieb / Marketing

NDT Global ist der führende Anbieter von diagnostischen ultra-hightech Inspektions-Dienstleistungen, fortschrittlicher Datenanalyse und Integritätsbewertung zur Gewährleistung der Sicherheit und Langlebigkeit von Rohrleitungen im Energiesektor. NDT Global gilt als Vorreiter in der Ultraschallprüfung mit den Verfahren Pulse Echo, Pitch-and-Catch und Phased Array sowie Akustische Resonanz (ART Scan). Darüber hinaus werden neben Ultraschall auch eine Reihe anderer Technologien eingesetzt, wie z. B. Inertial Measurement Units, und weitere sind in der Entwicklung. NDT Global setzt seine Inspektionstechnologien gezielt ein, um verschiedene Anomalien in Rohrleitungen zu detektieren, zu identifizieren und zu bewerten – Umfangsrisse oder axiale Risse, Materialverluste, geometrische Veränderungen, Pipelineverschiebungen und vieles mehr – und zwar für die unterschiedlichsten Arten von Rohrleitungen. Durch die Bereitstellung von prädiktiven, entscheidungsrelevanten Erkenntnissen, die auf den weltweit genauesten Daten basieren, schafft NDT Global die Voraussetzungen für Leitungsbetreiber den Zustand der Infrastruktur zu optimieren und die betriebliche Effizienz zu steigern, während gleichzeitig das Risiko verringert und der CO₂-Ausstoß minimiert wird.

Ihre Aufgaben

Die Aufgabe des Sales Support Specialists besteht darin, die für die Produktivität des Außendienstes und die täglichen Vertriebsabläufe wesentlichen Funktionen zu verwalten. Die Position des Sales Support Specialists richtet sich an energische, selbständige Mitarbeiter, die in der Lage sind, in einem dynamischen Arbeitsumfeld mehrere Prioritäten zu setzen. Die Position erfordert ausgezeichnete Organisations- und Computerkenntnisse sowie die Fähigkeit, die Vertriebsziele zu unterstützen

Verantwortlichkeiten

- Führen von genauen und dynamischen Kundeninformationen in internen Datenbanksystemen
- Kalkulation von Projektpreisen und Ermittlung von Kosten unter Verwendung interner Vertriebssysteme
- Zusammenarbeit mit Teammitgliedern und Unterstützung bei Vertragsabschlüssen
- Unterstützung der Vertriebsorganisation
- Zusätzliche Aufgaben wie zugewiesen



Ihr Profil

- Gute Erfahrung mit CRM
- Beherrschung der Microsoft Office-Anwendungen sowie fortgeschrittene Computerkenntnisse
- Englisch und Deutsch sind ein Muss
- Kritisches Denken und Problemlösungsfähigkeit
- Hervorragende zwischenmenschliche Fähigkeiten, starke mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten
- Fähigkeit, mehrere Projekte und Aufgaben gleichzeitig effektiv zu verwalten
- Setzen von Prioritäten und Organisation der eigenen Arbeit, um vereinbarte Fristen einzuhalten
- Gutes Urteilsvermögen und Detailgenauigkeit

Das bieten wir Ihnen

- Wir denken an die Zukunft: individuelle Schulungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Unbefristeter Arbeitsvertrag, attraktives Gehaltssystem sowie 30 Tage Urlaubsanspruch
- Flexible Arbeitszeiten & Hybrid Work möglich
- Unfallversicherung auch für Unfälle im privaten Umfeld
- Einzahlung in eine betriebliche Altersvorsorge
- Lockere Du-Kultur: internationales, interkulturelles und kollegiales Arbeitsumfeld
- Weitere betriebliche Leistungen: JobRad, Sommerfest, Weihnachtsfeier, Gesundheitsförderung (z. B. Vergünstigung im Fitnessstudio, Lauftreffs, Eventläufe, Stadtradeln), Mitbenutzung einer Kantine, kostenfreie Parkplätze



Mein Arbeitgeber

Alle Menschen sind bei uns willkommen, egal welchen Geschlechts, Alters, sexueller Identität, Herkunft, Religion, Weltanschauung, mit oder ohne Behinderung. Hauptsache Sie passen zu uns.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und Empfehlungen!

Bitte bewerben Sie sich über unseren QR Code.



Für Rückfragen steht Ihnen **Tom Sander** (career@ndtglobal.com) jederzeit gerne zur Verfügung.

NDT Global GmbH
Friedrich-List-Str. 1
76297 Stutensee
<https://www.ndt-global.com/careers/>

