

Senior Sales Professional für nachhaltige Energiesysteme und Dekarbonisierung (m/w/d)

(22/12/03)

Ort: Leipzig (Sachsen) Kategorie: Vertrieb / Marketing

Anstellung bei der Hays Professional Solutions GmbH

in **Leipzig**

Startdatum: sofort

Referenznummer: 845205/1

Ihre Aufgaben

- Kundenberatung: Analyse von Herausforderungen und Entwicklung individueller Energielösungen zur Optimierung von Umweltverträglichkeit, Kosten und Zuverlässigkeit
- Langfristige Betreuung: Aufbau von Kundenbeziehungen und gemeinsame Planung zukunftsorientierter Standortentwicklungen
- Teamarbeit: Zusammenarbeit mit Energieingenieuren zur Erstellung von Vertrags- und Umsetzungskonzepten inkl. Finanzierung und Fördermöglichkeiten
- Angebotsmanagement: Verantwortung für den Angebotsprozess, fachliche Leitung des Teams, Verhandlungsführung und Übergabe an Projektmanagement
- Kooperation im Siemens-Ökosystem: Arbeiten im Netzwerk mit partnerschaftlichem Ansatz

Ihr Profil

- Du bringst fundierte Erfahrung im Vertrieb für Energielösungen mit
- Du hast sehr gute Kenntnisse im Bereich der Energieeffizienz, Energiespeicherung, Energieerzeugung und Wirtschaftlichkeitsbetrachtung
- Vertrieb heißt bei uns Kundennähe – Du bist deshalb den Großteil deiner Zeit bei deinen Kunden vor Ort und bringst dafür einen PKW-Führerschein Klasse B mit
- Da du ein sehr gutes Gespür für Menschen hast, Interesse an Zusammenarbeit in neue Aufträge und Projekte verwandeln kannst, komplexe Lösungen einfach und verständlich präsentieren kannst, bist du bei uns genau richtig
- Du bist eine Persönlichkeit, die uns mit ihrem kundenfreundlichen Auftreten, ihrer zukunftsorientierten Denkweise sowie ihrer sehr kooperativen Zusammenarbeit im Team überzeugt
- Du überzeugst uns durch deine verhandlungssicheren Deutsch- und Englischkenntnisse



Das bieten wir Ihnen

- Sie profitieren an dem exklusiven Zugang zu interessanten Unternehmen und spannenden Projekten in Zusammenarbeit mit Hays als einem soliden und stabilem Partner
- Vergütung im Tarifvertrag der Branche (IGZ-DGB)
- Jährlicher Urlaubsanspruch von 30 Tagen
- Arbeitszeitkonto mit der Möglichkeit zur Auszahlung von Überstunden oder Freizeitausgleich
- Professionelle und vertrauensvolle Zusammenarbeit

Mein Arbeitgeber

Interessiert? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an:

Anela Hodzic

Education Partners Management

Glücksteinallee 67

68163 Mannheim

T: +49 621 1788 2441

E: anela.hodzic@hays.de

